

E-mail Mastery Club

7 tactieken voor je beginzinnen



Werkboek

on
ultrices eros tristic
interdum odio. Fusce in
a quam accumsan fermentu
onsectetur adipiscing elit. Sed
ctor massa quis fermentum l
citudin euismod orci, ultricie
Duis non dignissim risu
o sapien, id aliquam du
orci viverra egestas. Pro
ricies. Fusce eleifend puru
posuere nisi mollis sed. Na
tumst. Maecenas viverra pu
Aenean aliquet efficitur me
sce faucibus pharetra lobo
retium a euismod id, mattis i
unt a enim eget, finibus maximu
ante ipsum primis in faucibus. Pro
nsectetur. Nam sit amet lacus port
ue id turpis. Nunc aliquam sod
id orci. Nullam eu accumsan
diam. Cras nibh nisi, venena
a ut elementum diam viverra
Aliquam vel libero at enim
lacinia libero, eu varius s
sectetur adipiscing elit.
lacinia. Mauris at cons
ex massa. Sed aliquet
ntum id at velit. Pro
mi pulvinar pete

7 tactieken voor je beginzinnen

Hoe beter je onderwerpregel, hoe beter je mail geopend wordt. Maar dan is je mail geopend — wat dan?

Dan moet ie gelezen worden.

Dat betekent dat je eerste zin uitmuntend moet zijn. Alleen dan wordt je tweede zin gelezen. Hij is allesbepalend voor het lot van je mail.

In de E-mail Mastery Club gaf ik je 7 manieren om goede beginzinnen te schrijven. In dit werkboek oefen je ermee.

Bij elke tactiek staat een voorbeeldzin. Kijk de video voor meer voorbeelden.

