

FAQ

Onderwerpregel

Je vraag beantwoord — kijk snel

Tekst

Al een paar dagen staan de poorten extra voordelig open voor [NAAM PRODUCT]. Speciaal voor jou, omdat je de mini-cursus [NAAM] hebt afgerond.

Verder bied ik je in deze mail een extra bonus aan ter waarde van ruim 200 euro. Maar dat komt verderop.

Ik krijg veel vragen (goede vragen!) over [NAAM PRODUCT] en het aanbod. In deze mail beantwoord ik de meest gestelde.

*****VRAAG*** Voor wie is [NAAM PRODUCT] bedoeld?**

Je ziet: in de vraag staat een soort van een bezwaar dat mensen kunnen hebben: is dat wel voor mij bedoeld is zo'n bezwaar. In het antwoord neem je die bezwaren vervolgens weg.

*****VRAAG*** Bezwaar over de aangeboden vorm?**

Het kan best zijn dat mensen een bezwaar hebben tegen een puur online programma (als jouw programma puur online is, is dat zeker een bezwaar dat kan elven). Neem dat op bij de bezwaren en neem het weg in het antwoord.

*****VRAAG*** Ik heb nog zoveel andere dingen te doen...**

Kwestie van prioriteiten stellen. (Dit bezwaar steekt altijd de kop op: ik heb geen tijd, ik heb andere prioriteiten. Ga in je antwoord vooral in op wat het product aan tijd oplevert of op de geringe tijdsinvestering die je product met zich meebrengt.)

*****VRAAG*** Gaat [NAAM PRODUCT] alleen over [PROBLEEM]?**

Ook een bezwaar dat altijd terugkomt en dat betrekking heeft op de vorm waarin je je oplossing aanbiedt. Mensen willen graag zekerheid. Ze willen weten wat ze allemaal krijgen. Of er nog een andere transformatie plaatsvindt bijvoorbeeld. Voor Online Verkoop Versneller is mijn antwoord; Je gaat ook aan de slag met 'de ziel van je onderneming'. Wie ben je? Wat doe je? Voor wie? Hoe positioneer je je? Je gaat je eigen schrijfstem ontwikkelen. En vervolgens kun je die op tal van manieren inzetten. We gaan veel online middelen en technieken behandelen, om makkelijker aan nieuwe klanten en opdrachten te komen. Maar we gaan ook een persbericht maken, om maar wat te noemen.

*****VRAAG*** Hoe lang is het aanbod geldig?**

Nog 3 dagen.

Daarna gaat de prijs definitief omhoog met € XXXX,-.

*****VRAAG*** Krijg ik garantie?**

Ja! Omdat ik zo overtuigd ben van de kwaliteit en werking van [NAAM PRODUCT], geef ik je **60 dagen niet goed geld terug garantie**. Je past alles toe wat ik je aanreik en mocht je geen resultaat behalen: een mailtje is voldoende en ik stort je investering terug.

*****VRAAG*** Krijg ik een bonus?**

Jazeker krijg je bonussen. [Bonus 1, uitleg, € XXX,-] [Bonus 2, uitleg, € XXX,-] [Bonus 3, uitleg, € XXX,-]

EXTRA BONUS

Ik heb besloten nog iets extra's voor je te doen. Omdat je de mini-cursus hebt gevolgd. Daarom krijg je nu (en echt alleen nu) [EXTRA BONUS, uitleg, € xxx,-].

Als je resultaat wilt behalen. Als je [GEDROOMD RESULTAAT 2]. En als je [GEDROOMD RESULTAAT 3]...

Speciaal daarvoor heb ik [NAAM PRODUCT] ontwikkeld.

Maar let op: de tijdelijk lage investering is nog maar een paar dagen geldig. **Ga daarom direct van start**

groet, Jouw Naam

PS: Heb je nog vragen? Staat jouw vraag hierboven niet tussen? Beantwoord deze mail en stel je vraag.